

## Тренинг "Холодные звонки"

Липецк, Россия

В условиях кризиса профессионализм продавца становится необходимым условием выживания компании!!!!

Цель тренинга: увеличение торгового оборота компании за счет увеличения эффективности и результативности телефонных продаж.

После прохождения тренинга Ваши продавцы БУДУТ ЗНАТЬ:

Методику преодоления секретаря; приемы и методы установления доброжелательных отношений по телефону; инструменты преодоления Критических точек телефонных продаж; методы убеждения и презентации продуктов и услуг; технологии работы с возражениями; методы стимулирования покупателя к совершению покупки; простые приемы повышения стрессоустойчивости

Тел . 39-39-55

8-980-262-39-55

Сайт [www.cz48.ru](http://www.cz48.ru)

E:mail [nou@cz48.ru](mailto:nou@cz48.ru)

---

Цена: Договорная

Тип объявления:  
Услуги, предлагаю

Торг: --

**Гуськова Светлана**

**39-39-55**

**ул. Юных натуралистов, 11А**