

Тренинг "Холодные звонки"

Липецк, Россия

В условиях кризиса профессионализм продавца становится необходимым условием выживания компании!!!!

Цель тренинга: увеличение торгового оборота компании за счет увеличения эффективности и результативности телефонных продаж.

После прохождения тренинга Ваши продавцы БУДУТ ЗНАТЬ:

Методику преодоления секретаря; приемы и методы установления доброжелательных отношений по телефону; инструменты преодоления Критических точек телефонных продаж; методы убеждения и презентации продуктов и услуг; технологии работы с возражениями; методы стимулирования покупателя к совершению покупки; простые приемы повышения стрессоустойчивости

Тел . 39-39-55

8-980-262-39-55

Сайт www.cz48.ru

E:mail nou@cz48.ru

Цена: Договорная

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --

Гуськова Светлана

39-39-55

ул. Юных натуралистов, 11А